



## PRESTATAIRE DE SANTÉ À DOMICILE

À BUT NON LUCRATIF

Siège social - 8 rue de la Haye Mariaise  
CS 95458 - 14054 Caen Cedex 4

Antenne - Bourg-Achard  
218 rue des artisans 27310 Honguemare-Guenouville



02 31 15 55 00



 [contact@airpartenairesante.fr](mailto:contact@airpartenairesante.fr)

 [www.airpartenairesante.fr](http://www.airpartenairesante.fr)

A.I.R. Partenaire Santé, prestataire de santé régional à but non lucratif (115 collaborateurs, certifié ISO 9001) dans les domaines de l'insuffisance respiratoire, la perfusion/ nutrition/ insuline et le matériel de maintien à domicile, recrute un/une :

### **Responsable Développement H/F** **CDI basé à Caen**

Rejoignez A.I.R. Partenaire Santé et jouez un rôle central dans le développement commercial et partenarial d'une association engagée dans le secteur de la santé. Directement rattaché(e) au Directeur, vous pilotez la stratégie et accompagnez votre équipe de 7 commerciaux et d'un chargé de communication.

#### **Votre rôle :**

- Définir et mettre en œuvre la politique commerciale et partenariale ;
- Proposer des axes de développement et établir un plan d'action ambitieux de développement et de diversification ;
- Mener une veille active sur les appels à projets et préparer les dossiers de réponse ;
- Participer, avec votre équipe, au développement et à la fidélisation de notre réseau de prescripteurs ;
- Participer aux congrès et événement ;
- Piloter la communication externe et participer à la conception des outils marketing;
- Contribuer à la représentation de l'association à l'externe (auprès notamment de collectivités, d'institutions, et d'associations de patients...)
- Animer l'équipe commerciale composée d'infirmiers conseil et de délégués commerciaux.
- Assurer une veille sectorielle, et dégager des perspectives de développement en lien avec les évolutions technologiques, médicales, réglementaires.

#### **Ce poste est fait pour vous si :**

- Animé par le goût du développement, vous savez conjuguer ambition commerciale, envie de relever des défis et engagement au service d'un projet porteur de sens.
- Leader inspirant, orienté résultats, vous mobilisez et fédérez vos équipes autour d'objectifs ambitieux, toujours dans le respect de l'éthique et des valeurs associatives.
- Vous êtes reconnu pour votre sens relationnel et votre capacité à instaurer une confiance durable.
- Autonome, vous vous distinguez par votre esprit collaboratif et votre implication à travailler en synergie avec l'ensemble des membres du Comité de direction et des différents services, dans une dynamique tournée vers l'intérêt collectif.
- Vous justifiez d'au moins cinq ans d'expérience concluante dans le développement commercial ou dans la gestion de projets de développement, dans les secteurs de la santé ou du médico-social.

#### **Pourquoi nous rejoindre ?**

- Rémunération : 55 K€ ;
- 6 semaines de congés payés + RTT ;
- Véhicule de fonction 5 places ;
- Ticket restaurant, intéressement, PC et Smartphone, CSE.

*Cette offre est ouverte aux personnes en situation de handicap*